



Pressmeddelande

Lund 25 november 2024

Delårsrapport kvartal 3, 1 juli – 30 september 2024

Medimi AB (publ) offentliggör härmed delårsrapport för tredje kvartalet 2024. Delårsrapporten finns tillgänglig som bifogat dokument samt på bolagets hemsida. Nedan följer en sammanfattning av rapporten.

Nyckeltal

- Nettoomsättningen uppgick till 1 225 KSEK (964), en ökning med 27 procent
- Resultat efter finansiella poster uppgick till -2 730 KSEK (-3 044)
- Likvida medel vid periodens slut uppgick till 3 269 KSEK (2 164)
- Resultat per aktie efter utspädning -0,003 (-0,005)

Väsentliga händelser

Väsentliga händelser under tredje kvartalet

- Samarbetsavtal tecknades med ApoEx för försäljning och apotekstjänster i Sverige.
- Medimi tilldelades en digitaliseringscheck på 250 000 kronor av ALMI och Tillväxtverket för att utveckla Medimi@Smart.
- Medimi beslutade genomföra en företrädesemission den sjätte september.

Vd har ordet

Fortsatt stark tillväxt i Danmark

Den senaste perioden har varit intensiv för oss och även om vi har stött på utmaningar har vi också gjort betydande framsteg. Vår försäljning har ökat för åttonde kvartalet i rad, samtidigt som kostnadsbesparingar har lett till ett förbättrat rörelseresultat. Det nyligen tillförda kapitalet gör det möjligt för oss att fortsätta arbeta med marknadsutveckling, med primärt fokus på Danmark. Samtidigt arbetar Medimi för att identifiera nya strategiska partnerskap och möjligheter.

Fokus på Danmark

Medimis framgång i Danmark är en viktig grund för den fortsatta utvecklingen. Under kvartalet har vi sett en försäljningsökning på nära 30 procent i Danmark jämfört med samma period förra året, vilket är ett styrkebesked med tanke på att aktiviteten i många kommuner minskar under sommaren. Bolagets position som ledande leverantör av medicinlösningar för hemmet har stärkts genom fler installationer i kommuner som Naestved och Hjörning, en del av TIM-avtalet. Vi arbetar intensivt med att färdigställa avtal med Helsingörs och Nordfyns kommuner, med förväntad implementering vid årsskiftet beroende på kommunernas processer. Detta gör att vi kan fortsätta bygga stabila intäktsströmmar som stödjer vår tillväxt.

För att expandera affären i Danmark har vi även deltagit i flera viktiga marknadsmöten, inklusive konferenser som Danish Life Science Cluster, samt mässor och dialogmöten med enskilda



Pressmeddelande

kommuner, exempelvis Ringkøbing-Skjern. Dessa aktiviteter har ökat vår synlighet och rapporterats via våra och organisationernas sociala mediekanalet.

Med det kapital som tillförts genom den nyligen genomförda företrädesemissionen, 4,9 MSEK efter kostnader, har vi möjlighet att fortsätta vår strategiska utveckling med starkt fokus på Danmark. Kapitalet kommer att användas för att stärka vår närvaro där, främst genom att expandera installationer och vinna nya upphandlingar. Vi ser stor potential på den danska marknaden och arbetar aktivt för att expandera till fler kommuner. Vår målsättning är att Medimi®Smart ska fortsätta vara det självklara valet för både kommuner och patienter.

Kostnadskontroll

Under kvartalet har vi fortsatt arbetat med att hålla kostnaderna under kontroll, vilket har lett till minskade externa kostnader för konsulter samt begränsade produktions- och personalutgifter. Denna effektivisering har varit avgörande för att förbättra vårt rörelseresultat.

Övriga Norden

Vi har också gjort framsteg på de övriga nordiska marknaderna, även om det tagit längre tid att etablera affärer utanför Danmark. I Sverige närmar vi oss slutfasen av utvärderingen för vårt pilotprojekt med Umeå kommun och har tecknat ett viktigt samarbetsavtal med ApoEx för paketering av läkemedel i Medimi®Smarts kassetter, ett avtal som är en viktig pusselbit för etablering hos svenska kommuner. I Norge och Finland har vi identifierat nya möjligheter och har arbetat med partners för att få igång pilotprojekt och delta i upphandlingar.

Strategiska prioriteringar framåt

Det planerade förvärvet av norska MedThings kunde tyvärr inte slutföras då motparten, som också är de största ägarna i bolaget, valde att avsluta förhandlingarna sent i processen. Vi såg stora möjligheter med ett samgående med MedThings men kommer nu att utforska andra partnerskap och strategiska alternativ för att stärka vår verksamhet. De verksamhetsmål som presenterades i emissionsprospektet fortsätter att vara vägledande för vår strategi.

Till sist vill jag tacka våra trogna och nytilkomna aktieägare som deltog i företrädesemissionen för stödet, vilket gör det möjligt för oss att fortsätta driva bolaget framåt. Sammanfattningsvis kommer vi att prioritera nya strategiska samarbeten och vår försäljning i Danmark för att stärka bolagets expansion.

För ytterligare information

Vd Johan Wiesel
mail johan.wiesel@medimiab.com
mobil +46 (0)76 117 97 93

Om Medimi AB

Medimi AB utvecklar lösningar som ger vårdtagare och personal trygg och effektiv läkemedelshantering. Våra lösningar omfattar hela kedjan, från läkare till dispensering i hemmet. Produkterna ligger i teknisk framkant och är utvecklade för integrering i IT-miljöer. Bolaget är noterat på Spotlight Stockmarket och har sitt säte i Lund.

För mer information, besök www.medimiab.com